



Mit mehr als 300 elektrischen Triebwagen und 100 Bussen erbringen wir mit über 2.500 Mitarbeitern an 5 Standorten gemeinsam Nahverkehrsleistungen in Karlsruhe und Umgebung. Hierbei stellen wir als Gründer und Erfinder des „Karlsruher Modells“ den reibungslosen operativen Betrieb unserer Eisenbahn- und Stadtbahnleistungen in unserem rund 600 km großen Schienennetz sicher. Über 170 Millionen Kunden nutzen jährlich unsere Dienstleistungen.

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin eine engagierte Persönlichkeit, die gemeinsam mit einem motivierten Team die Weichen für die Zukunft des Unternehmens stellt.

Referent der Leitung Vertrieb (m/w/d) in Vollzeit

IHRE VERANTWORTUNG

- Unterstützung der Vertriebsleitung im operativen Geschäft: Eigenständig Daten und Informationen zusammentragen, mit den Beteiligten abstimmen und empfängerorientiert final aufbereiten, z. B. bei Anfragen von Kunden, der Politik, der Geschäftsführung, anderen Abteilungen und Unternehmen
- Eigenverantwortliche Bearbeitung von Themen und Projekten im Vertrieb, z. B. Optimierung und Dokumentation von Vertriebsprozessen
- Ausarbeitung strategischer Unterlagen und Entscheidungsvorlagen
- Vertriebscontrolling: Ad-hoc-Anfragen in diversen IT-Systemen fahren, Daten präsentationsreif aufbereiten, Erstellen von Berichten z. B. für Aufsichtsratssitzungen
- Organisatorische Unterstützung der Vertriebsleitung: u. a. Terminkoordination, Protokollführung, Betreuung von studentischen Aushilfskräften
- Vertreten der Interessen des Vertriebs und der Vertriebsleitung gegenüber externen und internen Partnern
- Vertragsmanagement: Vertragsentwürfe prüfen und mit allen Beteiligten abstimmen, Vertragsfreigabe sowie Versand steuern, Dokumentation (Vertragsablage)
- Vertretung des Verantwortlichen im Bereich Mobile Ticketing

IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft oder einer ähnlichen Fachrichtung
- Erste Berufserfahrungen sind von Vorteil, gerne auch Berufseinsteiger
- Erfahrungen im Vertrieb/Marketing sind wünschenswert
- Sie behalten den Überblick in komplexen Aufgabenstellungen und in stressigen Situationen – täglich wechselnde Aufgaben mit wechselnden Prioritäten
- Eigenverantwortliche, selbstständige, zuverlässige, ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Hohe Motivation, Verantwortungsbewusstsein und Durchsetzungsfähigkeit
- Begeisterungsfähigkeit: Neue Herausforderungen und Veränderungen sind für Sie Chancen
- Hohe kommunikative Fähigkeiten und sicheres Auftreten
- Organisationsfähigkeit und Hands-on-Mentalität
- Hohe Teamfähigkeit und Einsatzbereitschaft
- Für Sie steht der interne und externe Kunde im Fokus Ihres Handelns
- Kenntnisse in SAP und von weiteren EDV-Systemen sind von Vorteil
- Erste Projektmanagementenerfahrungen sind wünschenswert
- Sicherer Umgang mit MS Word, MS Excel, MS Power Point und MS Outlook

UNSER ANGEBOT

- Eine verantwortungsvolle, abwechslungsreiche Herausforderung in einem engagierten Team mit netten Kolleginnen und Kollegen
- Gutes Betriebsklima mit offener Kommunikation und wertschätzender Führungskultur
- Umfassende und systematische Einarbeitung
- Zukunftsorientiertes Arbeiten mit modernen Technologien und kontinuierliche Möglichkeiten für Zertifizierungen und Weiterbildungen
- Bezahlung nach dem Tarifvertrag der nichtbundeseigenen Eisenbahnen (ETV) und eine attraktive betriebliche Altersversorgung (ZVK)
- Vergünstigtes Essen in unserer Kantine
- Interessante Vergünstigungen bei der Nutzung unserer Verkehrsmittel

Finden Sie sich in diesem Anforderungsprofil wieder und möchten Sie die Chance bei einem modernen Verkehrsunternehmen nutzen, dann freuen wir uns auf Ihre **Bewerbung bis zum 20.10.2019** an die folgende Adresse: bewerbung@avg.karlsruhe.de

Weitere Informationen über unser Unternehmen finden Sie auf www.avg.info. Für weitere Auskünfte steht Ihnen Pascal Prügel unter 0721-6107-7784 gerne zur Verfügung.

Wir setzen uns für Chancengleichheit ein.